



สมาคมประกันวินาศภัยไทย

Thai General Insurance Association

ที่ สช. 165/2561

28 กันยายน 2561

เรื่อง ขอเชิญเข้าร่วมสัมมนาเรื่อง ปฏิวัติธุรกิจประกันภัยด้วยการตลาดออนไลน์แบบมือโปร (Insurance Digital Expert)

เรียน กรรมการผู้จัดการ

สิ่งที่ส่งมาด้วย กำหนดการสัมมนา จำนวน 1 หน้า

ด้วยสมาคมประกันวินาศภัยไทย โดยความร่วมมือกับ สถาบันประกันภัยไทย กำหนดจัดการสัมมนาเรื่อง ปฏิวัติธุรกิจประกันภัยด้วยการตลาดออนไลน์แบบมือโปร (Insurance Digital Expert) ในวันพุธที่ 31 ตุลาคม 2561 เวลา 08.30-13.30 น. ณ ห้องประชุม 221 อาคาร 2 สมาคมประกันวินาศภัยไทย โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อให้กลุ่มเป้าหมายของการสัมมนาในครั้งนี้ ซึ่งประกอบไปด้วย ผู้บริหาร/ผู้จัดการ/หัวหน้าทีมแผนกการตลาดและการตลาดออนไลน์ของธุรกิจประกันวินาศภัย มีความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับทิศทางการตลาดดิจิทัลสำหรับธุรกิจประกันภัยในปัจจุบัน รวมถึงเพื่อให้ผู้เข้ารับการอบรมสามารถนำความรู้ไปประยุกต์ใช้ได้อย่างมีประสิทธิภาพ รายละเอียดตามสิ่งที่ส่งมาด้วย

ในการนี้ จึงขอเรียนเชิญบริษัทสมาชิกส่งผู้แทน โดยเฉพาะกลุ่มเป้าหมายตามข้างต้น เข้าร่วมสัมมนาโดยไม่เสียค่าใช้จ่ายใดๆ บริษัทละ 1 ท่าน ซึ่งสามารถเข้าลงทะเบียนสัมมนาได้ที่ <https://seminar.tgia.org> ภายในวันจันทร์ที่ 22 ตุลาคม 2561 หากต้องการข้อมูลเพิ่มเติม กรุณาติดต่อนางสาวนฤมล ดอกพิกุล โทร. 02 256 6032-8 ต่อ 614 อีเมล: narumol@tgia.org

จึงเรียนมาเพื่อโปรดพิจารณา

ขอแสดงความนับถือ

(นายเกีเตช อนันต์ศิริประภา)

ผู้อำนวยการบริหาร

ฝ่ายวิชาการทั่วไป

โทรศัพท์: 0-2256-6032-8 ต่อ 614

โทรสาร: 0-2256-6039-40

สมาคมประกันวินาศภัยไทย 泰国保险公会

223 ซอยร่วมฤดี ถนนวิภาวดี แขวงลุมพินี เขตปทุมวัน กรุงเทพฯ 10330
223 Soi Ruamrudee, Wireless Road, Lumpini, Pathumwan, Bangkok 10330, Thailand
Tel. +66 (0) 2256-6032-8 Fax. +66 (0) 2256-6039-40

วินาศภัยอุสสมิได้
ด้วยกรมประกันภัย
E-mail: general@tgia.org
www.tgia.org

กำหนดการสัมมนา
เรื่อง ปฏิวัติธุรกิจประกันภัยด้วยการตลาดออนไลน์แบบมือโปร (Insurance Digital Expert)
วันพุธที่ 31 ตุลาคม 2561 เวลา 08.30-13.30 น.
ณ ห้องประชุม 221 อาคาร 2 สมาคมประกันวินาศภัยไทย

เวลา	กำหนดการ
08.30-09.00 น.	ลงทะเบียน
09.00-09.05 น.	กล่าวต้อนรับและเปิดงาน นายกัณฑ์ อนันต์ศิริประภา ผู้อำนวยการบริหาร สมาคมประกันวินาศภัยไทย
09.05-09.45 น.	INSURANCE MARKET MOVEMENT (40 นาที) - Market Situation - Insurance Customer Journey - Market Opportunity วิทยากร: Heroleads / Google (TBC)
09.45-09.55 น.	Wrap up / Mini Game (10 นาที)
09.55-10.35 น.	BEST PRACTICE PERFORMANCE (40 นาที) - Insurance Digital Campaign Success Case (Drive Sale) - Insurance Digital Campaign Success Case (Retention) - How do they become successful? - Example Best Performance (End-to-End Campaign) วิทยากร: Heroleads / Google (TBC)
10.35-10.45 น.	Wrap up / Mini Game (10 นาที)
10.45-11.00 น.	พักรับประทานอาหารว่าง
11.00-12.00 น.	STEP TO SALES SUCCESS (60 นาที) - Achieve your goal with a sales perspective - Sales Strategy and Approach วิทยากร: Ms. Pachara Chinnawong Head of Growth Business Team - Digital Marketing Consultancy, Heroleads
12.00-12.10 น.	Wrap up / Mini Game/ Q &A (10 นาที)
12.10-12.15 น.	กล่าวปิดงาน นายหัตเทพ สุจิตจร ผู้อำนวยการ สถาบันประกันภัยไทย
12.15-13.30 น.	รับประทานอาหารกลางวันร่วมกัน